

# Cession et reprise d'entreprises en Suisse

E. Fumeaux

Administrateur Anactis Consulting SA  
Chairman Swiss Business Network SA

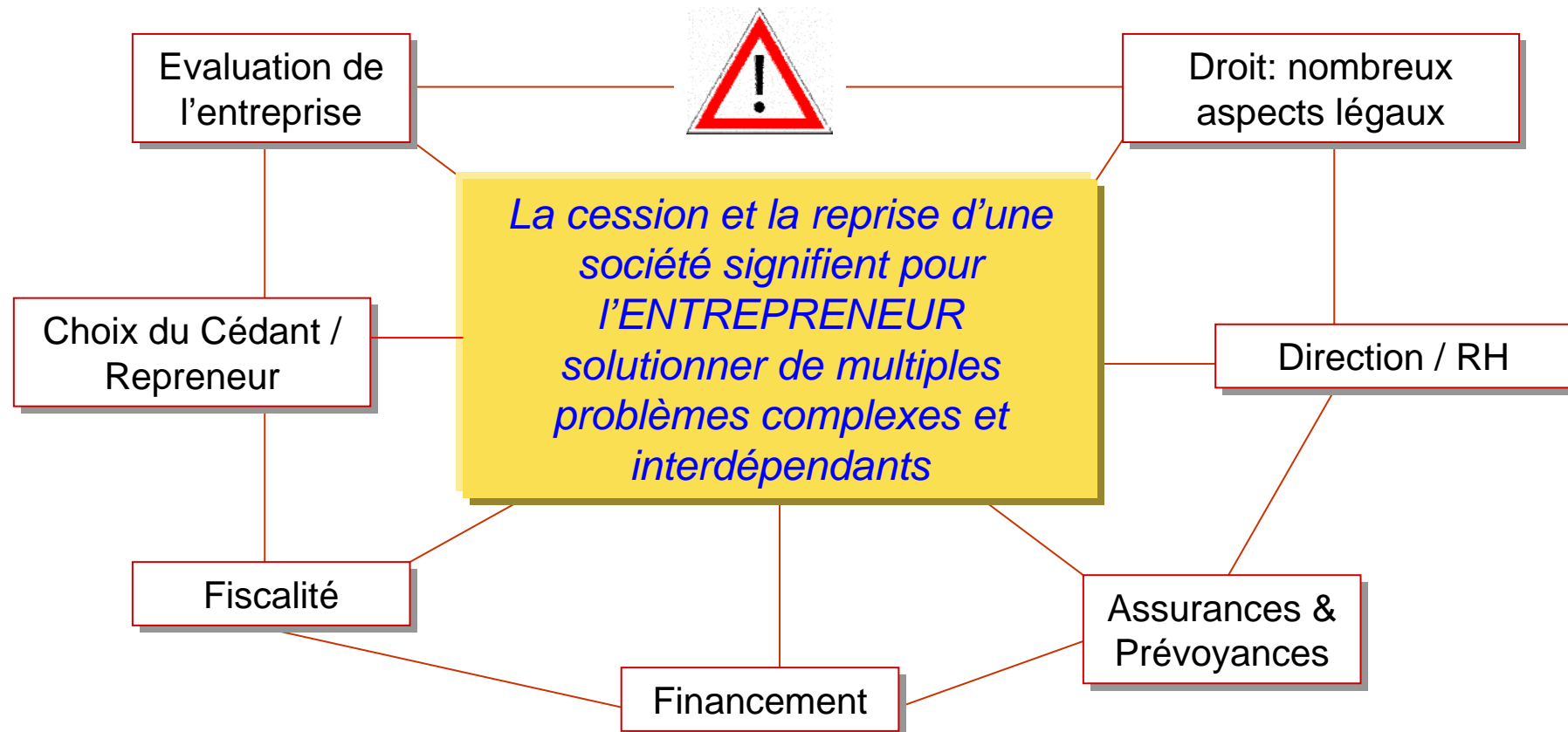
## Sommaire

- ✓ Anactis & Swiss Business Network, 2 sociétés de service conçues par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs
- ✓ Situation du marché de la reprise de sociétés en Suisse
- ✓ Rôle et Prestations d'Anactis Consulting SA
- ✓ Exemples types

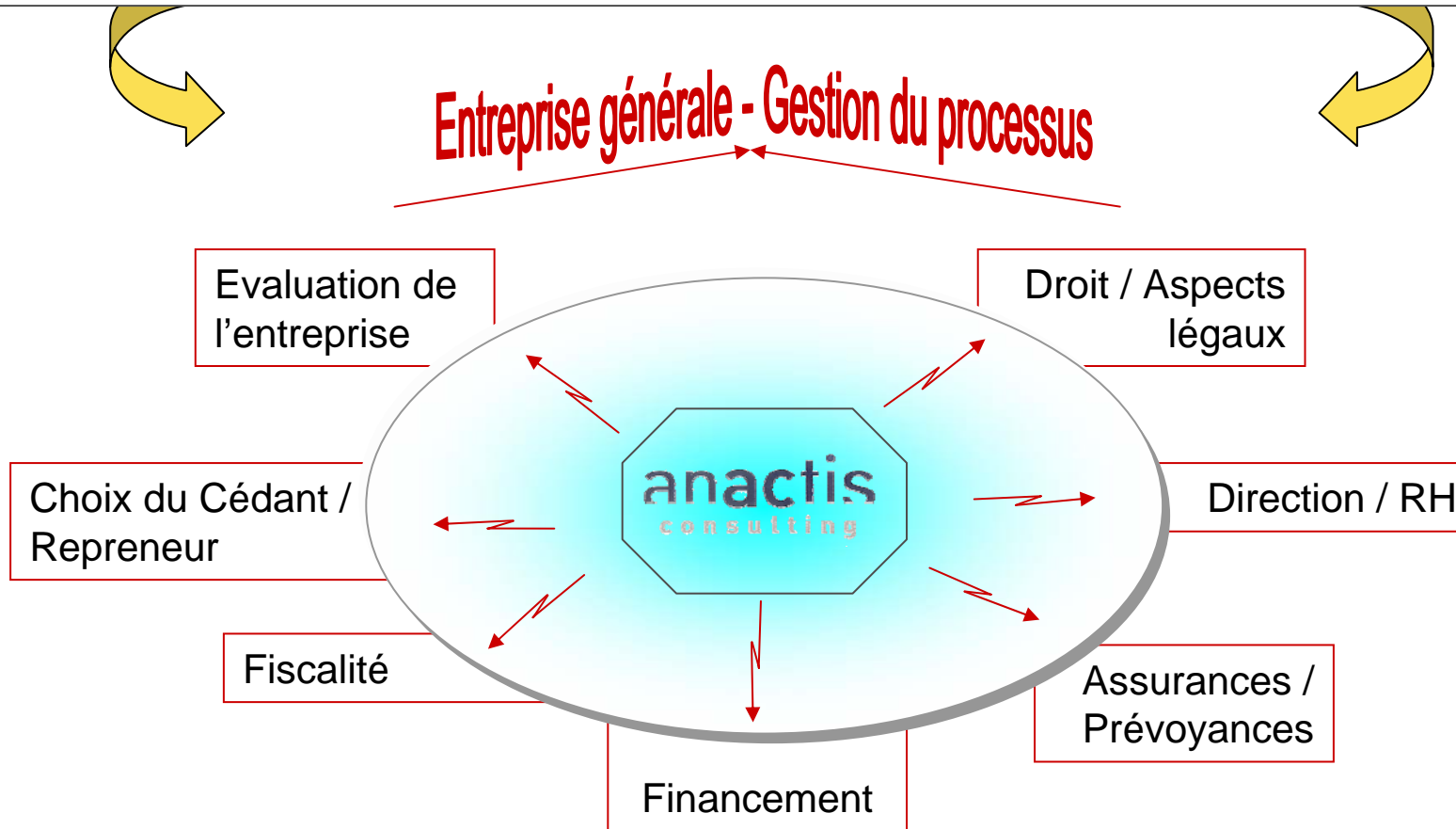
## Sommaire

- ✓ **Anactis & Swiss Business Network, 2 sociétés de service conçues par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs**
- ✓ Situation du marché de la reprise de sociétés en Suisse
- ✓ Rôle et Prestations d'Anactis Consulting SA
- ✓ Exemples types

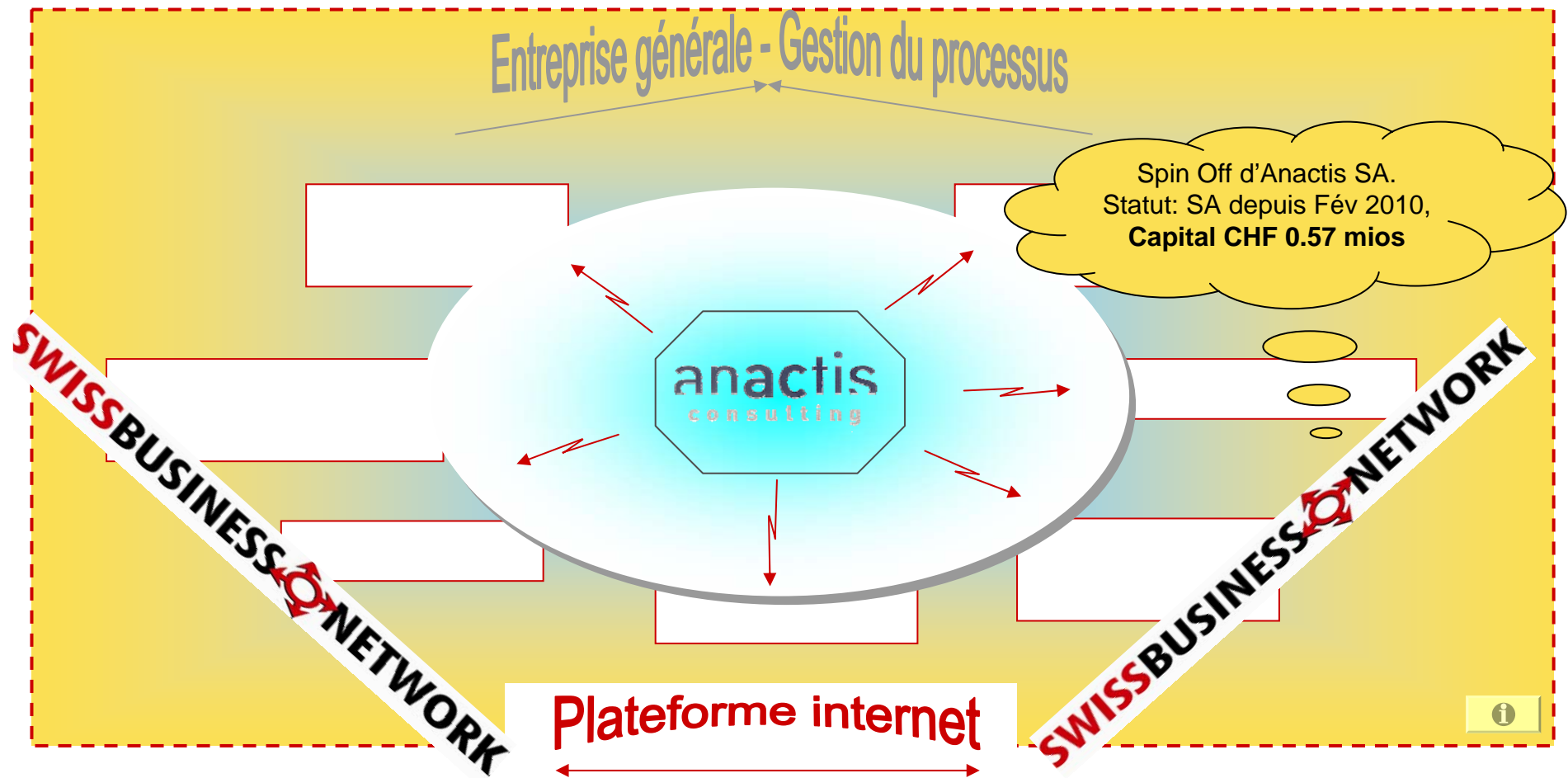
La cession et la reprise sont deux opérations fort complexes !



Conçue par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs



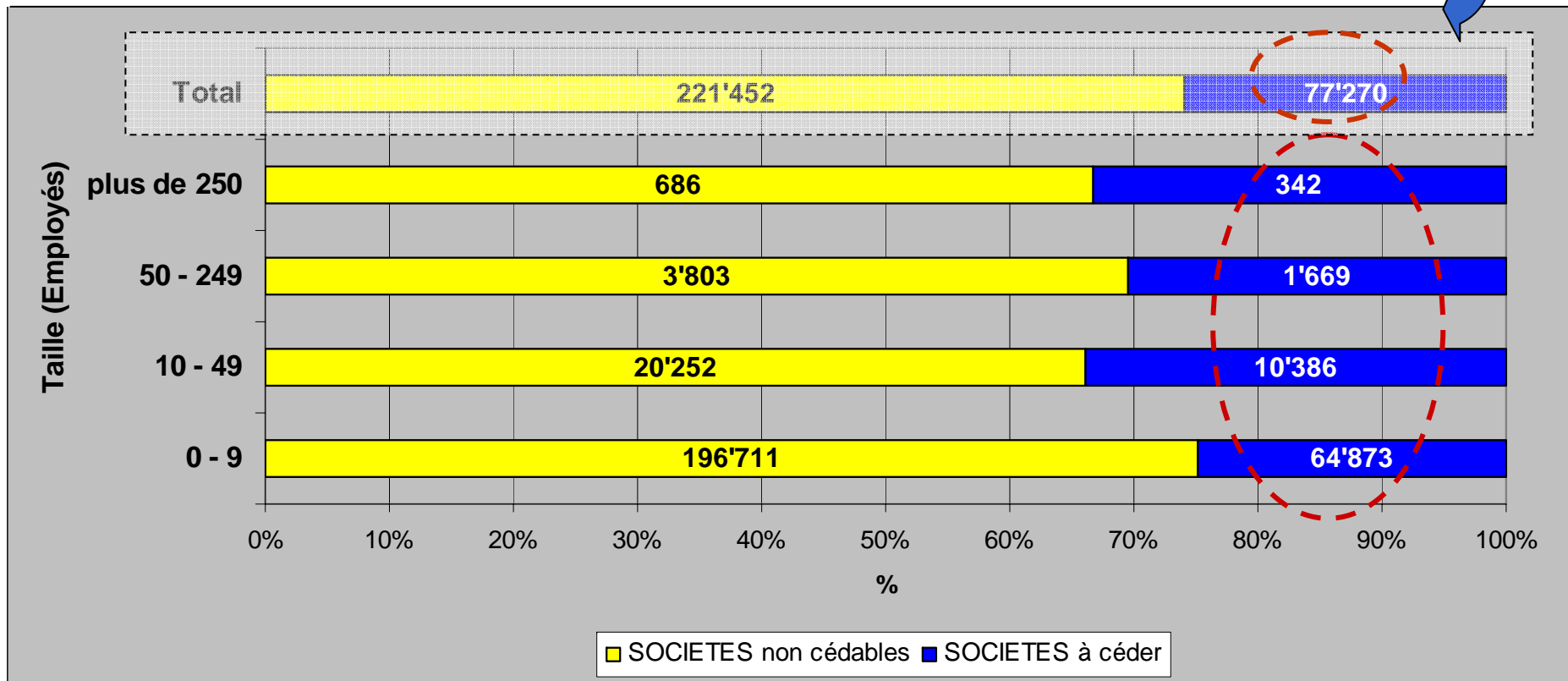
Anactis se base sur la plateforme d'échange d'information, SBN



## Sommaire

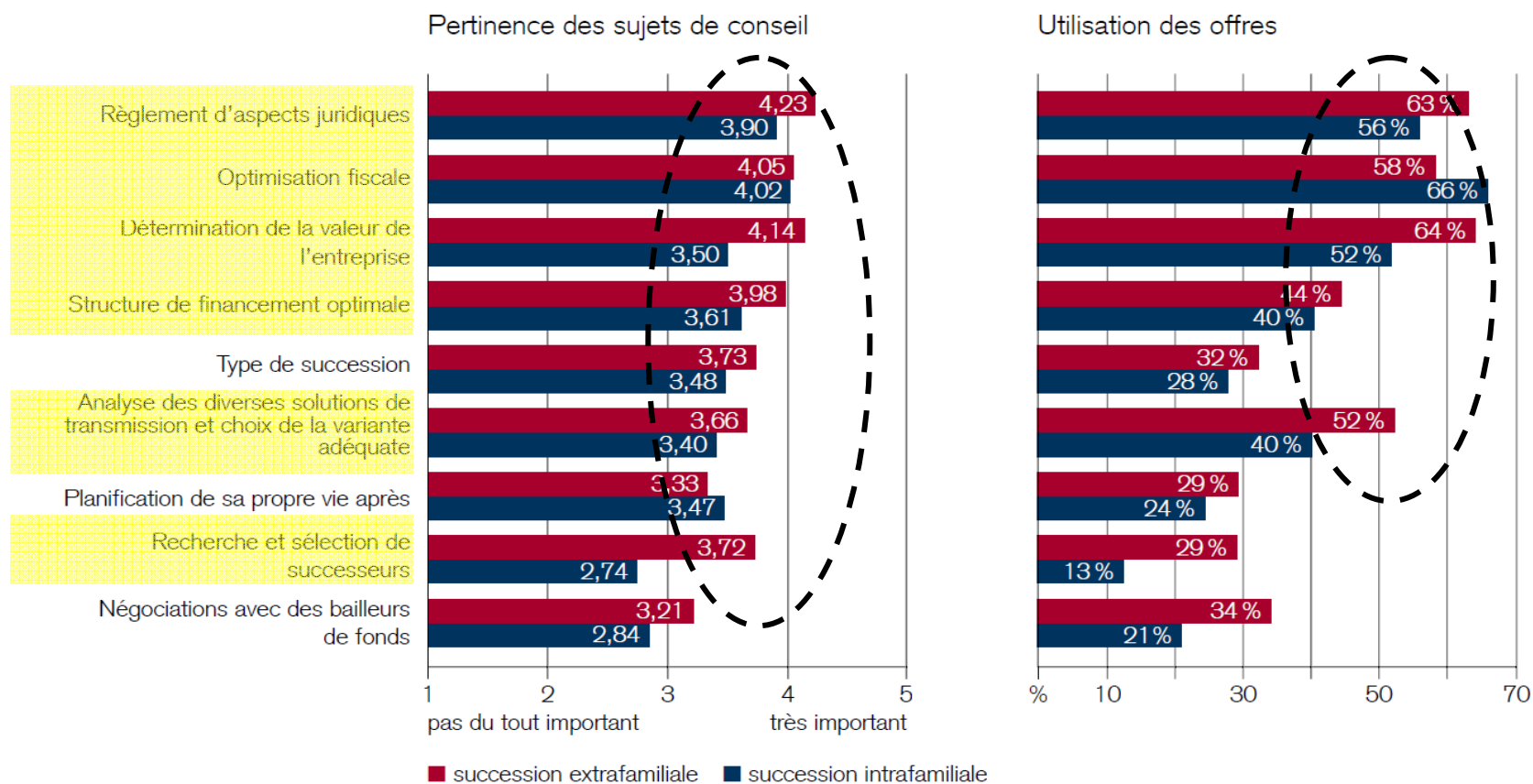
- ✓ Anactis & Swiss Business Network, 2 sociétés de service conçues par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs
- ✓ **Situation du marché de la reprise de sociétés en Suisse**
- ✓ Rôle et Prestations d'Anactis Consulting SA
- ✓ Exemples types

## Entreprises à céder dans les 5 ans selon le nombre d'employés



Source: University of St.Gallen, Fév 2009

## Soutien demandé lors de la cession / reprise de sociétés



Source: University of St.Gallen, Fév 2009

## Difficultés pour un cédant / un repreneur !

### 1. Qui cède quoi et qui souhaite reprendre quoi ?

Il n'existe pas de bases de données organisées relatant quelles entreprises sont à céder / à reprendre → **Utiliser la plateforme Swiss Business Network.**

### 2. A qui s'adresser ?

Le marché est inondé de consultants indépendants opérant seuls (free lance) et qui ne couvrent qu'un aspect précis du champ de problèmes à solutionner, alors que tous les éléments sont interdépendants → **S'adresser à un cabinet de conseil indépendant, tel qu'Anactis, capable de gérer toutes les facettes.**

### 3. Confidentialité

Le cédant ou le Reprenant veut souvent garder la confidentialité et hésite à communiquer sa véritable intention → **Se confier à un cabinet de conseil indépendant, tel qu'Anactis.**

## Sommaire

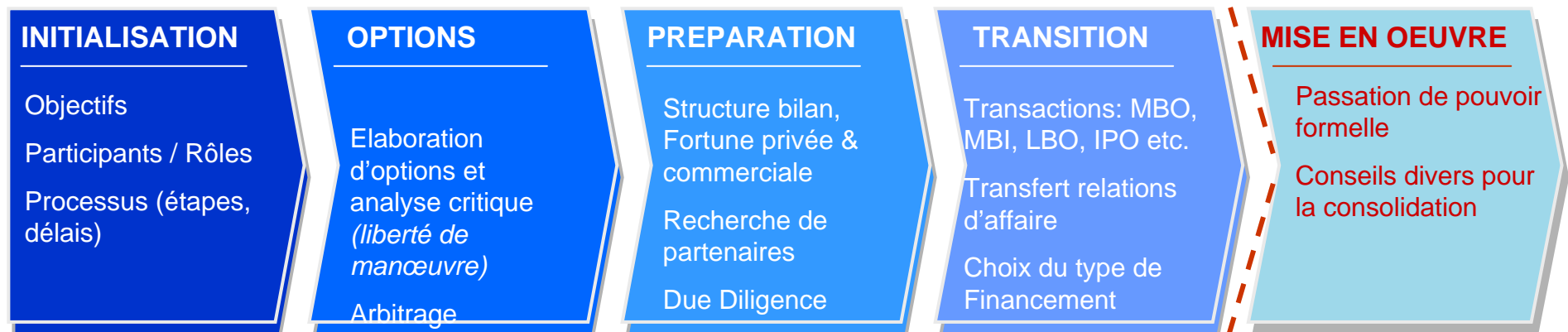
- ✓ Anactis & Swiss Business Network, 2 sociétés de service conçues par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs
- ✓ Situation du marché de la reprise de sociétés en Suisse
- ✓ **Rôle et Prestations d'Anactis Consulting SA**
- ✓ Exemples types

## La gestion du processus de cession et de reprise

Anactis a été conçue par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs, est dirigée par des entrepreneurs expérimentés qui font appel à leur vaste réseau d'experts pour les études pointues.

Anactis explore le marché des sociétés à céder - Met en relation les acteurs - Analyse leur situation - Elabore les options - Recherche le financement – Elabore le dispositif juridique etc.)

### Un soutien ciblé en 5 étapes pour réussir la cession / reprise



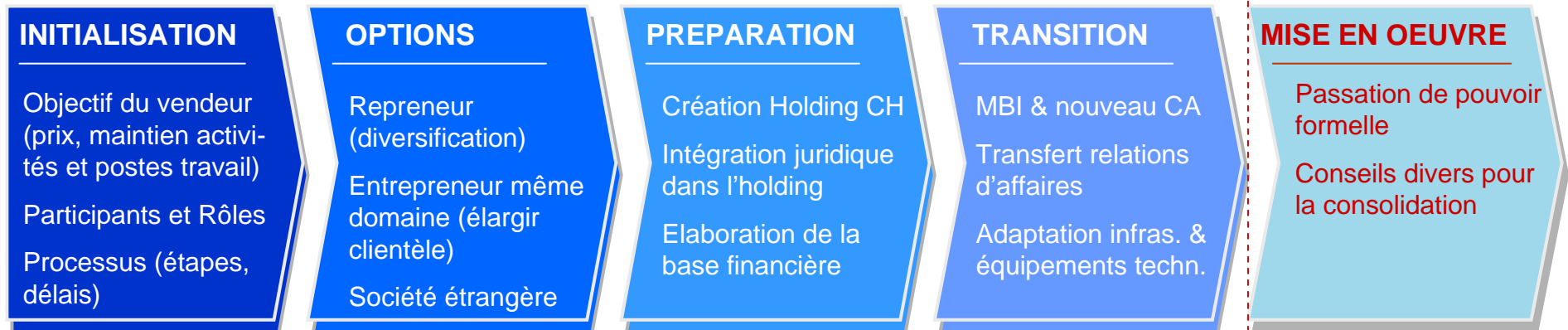
Source: *Planification et gestion des finances: CS 2010*

## Sommaire

- ✓ Anactis & Swiss Business Network, 2 sociétés de service conçues par des entrepreneurs au service d'autres entrepreneurs
- ✓ Situation du marché de la reprise de sociétés en Suisse
- ✓ Rôle et Prestations d'Anactis Consulting SA
- ✓ **Exemples types**

## Cession et reprise d'un centre d'impression

### Mandat



**durée des 4 étapes → 14 mois**

## Extension géographique d'un centre médical

- Mandat**    **choix stratégique:** mise en réseau de cabinets médicaux
- difficultés:** nouveau modèle d'affaire sans référentiel, technologie pas encore mature pour un fonctionnement en réseau (transfert de données)
- extension:** par acquisition de partenaires et création de nouveaux cabinets
- Résultats:** amélioration qualitative des diagnostics par l'évaluation centralisée  
CA annuel et rendement triplés en l'espace de 5 ans

Conçue et dirigée par des entrepreneurs, Anactis Consulting SA et ses partenaires élaborent pour vous les meilleures options, vous déchargent de la gestion du processus de cession et de reprise et vous accompagnent dans la mise en œuvre.

